

SAOP Komerciala

Programska rešitev SAOP Komerciala povečuje učinkovitost podjetja pri poslovanju z dobavitelji in partnerji ter poenostavlja uresničevanje cenovnih politik. Podjetju zagotavlja:

- Učinkovito upravljanje cenikov,
- Gospodarno delo s popusti v dobro podjetja,
- Pregledno vodenje nabavnih in prodajnih akcij,
- Obvladovanje pogodbenih odnosov z dobavitelji in kupci.

Rešitev SAOP Komerciala prav v povezavi z ostalimi moduli tvori celovit sistem za delo s kupci in dobavitelji, kar pomembno zmanjšuje obseg ročnega dela.



**Avtomatski prenos podatkov
in povezava s SAOP moduli:**

- Materialno skladiščno poslovanje
- Naročila dobaviteljev in kupcem
- Trgovina na drobno
- Fakturiranje
- Delovni nalogi
- Servisna dejavnost

Katera podjetja so primerna za uporabo modula SAOP Komerciala?

- Podjetja, ki imate cilj privabiti kupce s pomočjo hitre priprave prodajnih trikov (akcij)
- Podjetja s področja trgovine in distribucije, pa tudi proizvodna podjetja, ki imajo v svojem programu trgovsko blago, oziroma izdelke drugih proizvajalcev
- Podjetja, ki imate preveč raznolik asortiman prodajnih artiklov in bi radi artikle obvladali z enostavnim sistem kalkulacij, izračuna cen, ipd.
- Podjetja, ki se želite aktivno in gospodarno ubadati s politiko cen, popustov in rabatov
- Podjetja, ki povečala učinkovitost in kakovost nabavno prodajnih pogojev
- Podjetja, ki bi rada v prvi vrsti povečala učinkovitost zaposlenih in kakovost dela

Koristi od upravljanja prodaje in nabave na enem mestu

Z upravljanjem nabave in prodaje v modulu Komerčiala:

- Se izognete razdrobljenemu vnosu podatkov v drugih modulih SAOP, kar za vas pomeni hitrejši vnos podatkov, manj napak in večji pregled nad nabavno-prodajnimi procesi.
- Podatke lažje povežete z virom (Npr.: preprosto spreminjate cene artiklom, ki so v akciji, podatki pa se prenesejo v vse ostale programe)
- Lažje vnašate in pregledujete podatke (Npr.: Pregled izjem in pregled popustov po skupinah)
- Primerjate podatke in tako lažje sprejemate poslovne odločitve (Npr.: Primerjava cenikov)
- Poenotite vnos podatkov na vseh delovnih postajah (Npr.: Za določeno prodajno akcijo veljajo enake cene)
- Povezanost podatkov in sledljivost spremembam (Npr.: Prodajna akcija → akcijski cenik)

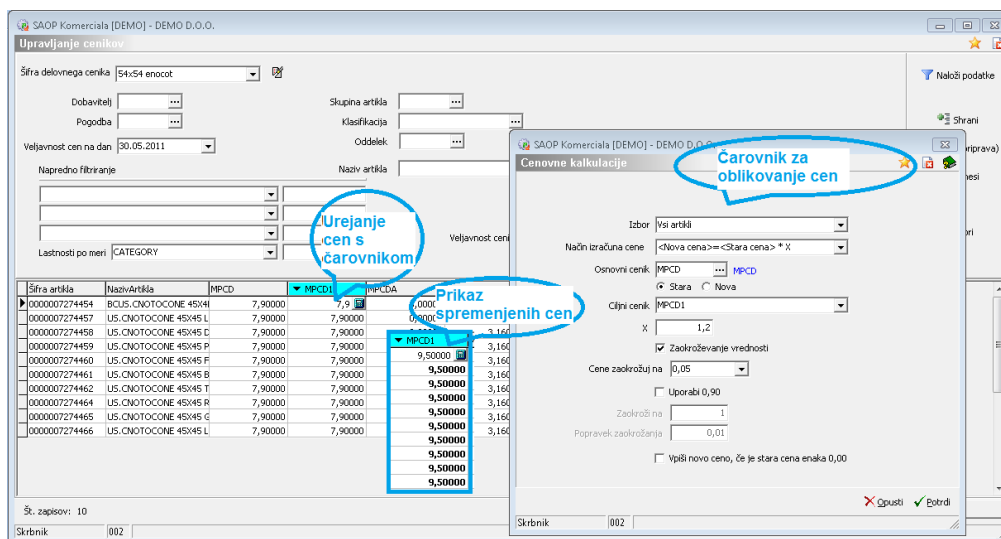
Napredno upravljanje cenikov

Rešitev vam zagotavlja:

- Večjo preglednost pri upravljanju cenikov
- Precej bolj enostavno upravljanje s ceniki
- Bistveno manj napak pri delu, saj se na primer lahko prepreči prodajo z izgubo
- Možnost predvidevanja zaslужka pri prodaji

Modul SAOP Komerciala omogoča podjetju:

- Pregledovanje in urejanje več cenikov hkrati
- Oblikovanje novega cenika na osnovi obstoječega, s pomočjo kalkulacije ali uporabe enostavnih formul, ki so vnesejo v program
- Simulacijo upravičenosti novih cen preden se jih objavi na ceniku



Prilagodljivo združevanje in urejanje cenikov zaposlenim v komercialnih službah po eni strani omogoča enostavnejše uveljavljanje cenovne politike, po drugi strani pa jim poenostavlja delo s poslovnimi partnerji ter dosledno izpolnjevanje pogodbenih obveznosti.

Izdelke lahko združujete po različnih kriterijih, na primer po blagovnih skupinah, dobaviteljih, kupcih ter klasifikaciji in nazivu blaga, kar vam omogoča učinkovitejše obvladovanje lastnih proizvedenih izdelkov ter trgovskega blaga.

Cene na izbranem ceniku lahko vpisujete ročno, oziroma določeno ceno dodelite vsem artiklom na seznamu (s pomočjo čarovnika). Pri oblikovanju cen izbranega cenika lahko cene zaokrožite ali pa

oblikujete na maksimalno 5 decimalnih mest (npr.: 1,99; 5,49,...). Pri določanju cene posameznega artikla je omogočen vnos do pet mejnih količin (vrednost cene je vezana na količino).

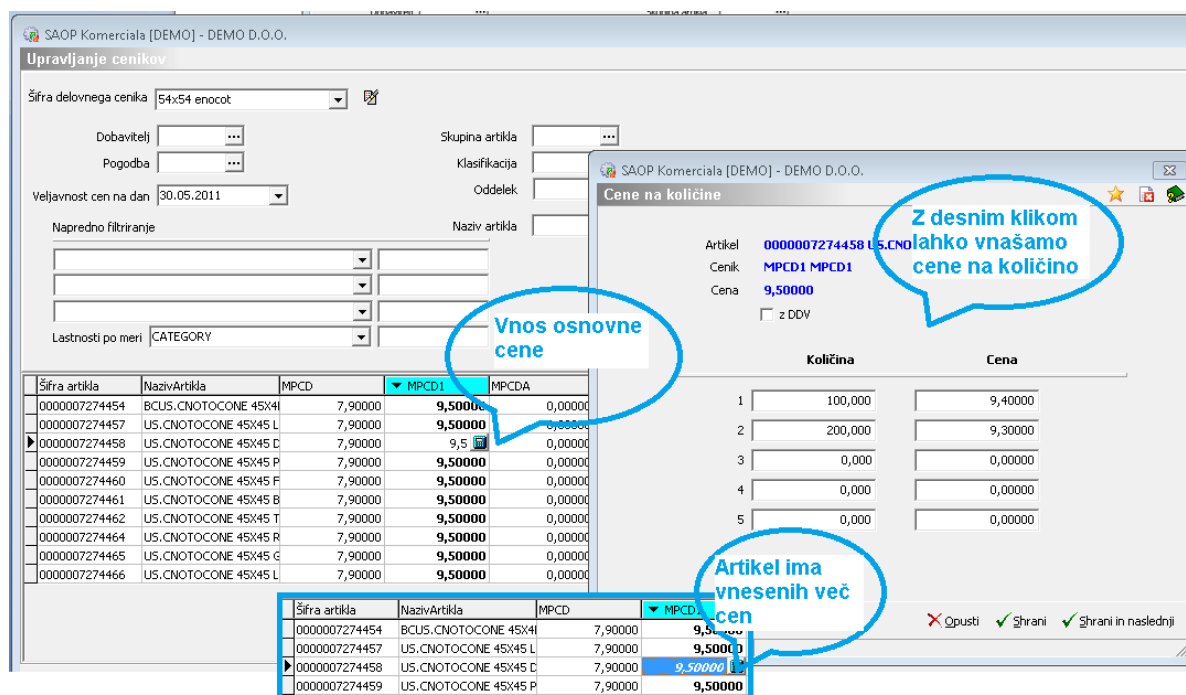
Priprava in objava cenikov se lahko glede na vaše potrebe izvede v enem ali dveh korakih:

- V enem koraku: Cenik pripravite in objavite takoj
- V dveh korakih: Najprej pripravite cenik, nato ga objavite

Vsi podatki o izdelkih in storitvah se nahajajo na enem mestu, kar zagotavlja ažurne in konsistentne podatke za različne službe oziroma poslovne procese. Poleg tega se lahko podatke v cenikih ureja tudi prek povezanih rešitev, kar odpravlja potrebo po večkratnem vnašanju.

Primer: 5 cen in odnos med njimi

Poleg spreminjanja osnovne cene artikla je omogočeno tudi definiranje cen artikla v povezavi z količino. Za posamezen artikel lahko določimo do 5 dodatnih cen, ki so vezane na vpisano količino.



Vnos osnovne cene

Z desnim klikom lahko vnašamo cene na količino

Artikel ima vnesenih več cen

Šifra artikla	NazivArtikla	MPCD	MPCD1	MPCDA
0000007274454	BCUS.CNOTOCONE 45X4I	7,90000	9,50000	0,00000
0000007274457	US.CNOTOCONE 45X45 L	7,90000	9,50000	0,00000
0000007274458	US.CNOTOCONE 45X45 C	7,90000	9,50000	0,00000
0000007274459	US.CNOTOCONE 45X45 P	7,90000	9,50000	0,00000
0000007274460	US.CNOTOCONE 45X45 F	7,90000	9,50000	0,00000
0000007274461	US.CNOTOCONE 45X45 B	7,90000	9,50000	0,00000
0000007274462	US.CNOTOCONE 45X45 T	7,90000	9,50000	0,00000
0000007274464	US.CNOTOCONE 45X45 R	7,90000	9,50000	0,00000
0000007274465	US.CNOTOCONE 45X45 E	7,90000	9,50000	0,00000
0000007274466	US.CNOTOCONE 45X45 L	7,90000	9,50000	0,00000

Količina	Cena	
1	100,000	9,40000
2	200,000	9,30000
3	0,000	0,00000
4	0,000	0,00000
5	0,000	0,00000

Artikel, ki ima definiranih več cen se v preglednici izpiše v poševni (posreden način dela) oziroma podčrtani (neposreden način dela) pisavi.

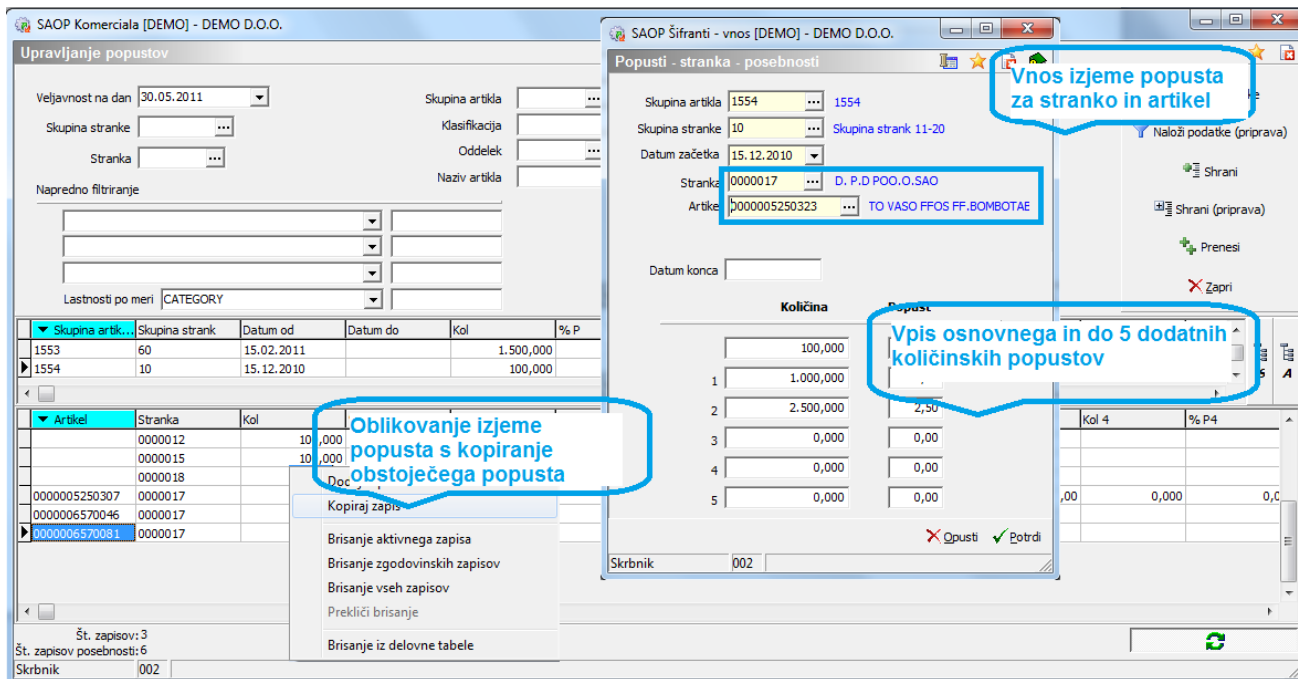
Upravljanje popustov

Rešitev vam zagotavlja:

- Jasen pregled trenutnih prodajnih pogojev, kar vam omogoča planiranje prodaje vnaprej in
- Vpogled v zgodovino prodajnih pogojev posameznih kupcev, da se lažje odločate pri nadaljnji prodaji le-tem
- Oblikovanje izjem popustov na obstoječih in/ali na novo oblikovanih skupinah artiklov/strank
- Večjo urejenost in kontrolo nad dodeljevanjem popustov
- Možnost dodeljevanja popustov za določena obdobja

Napredno upravljanje popustov zagotavlja preglednejši način dela s količinskimi popusti. Rešitev vodenje izjemnih popustov, s čimer so uporabnikom zagotovili preglednost pri obvladovanju ugodnosti za kupce ter individualno obravnavo kupcev.

Hkratno lahko na enem zaslonu upravljamo popuste artiklov/strank, kot tudi upravljamo z izjemami. Za izbrano skupino artiklov/strank lahko definiramo izjeme, torej drugačne količinske popise za določeno stranko ali artikel.



Na pregledu popustov skupine artiklov/strank sta omogočena pregleda

- »Seznam artiklov izbrane skupine artiklov«
- »Seznam strank izbrane skupine strank«

Omenjena seznama služita tudi za filtriranje seznama izjem, kar pomeni, da lahko v nekaj korakih pridobite informacije o izjemah določene stranke in/ali artikla.

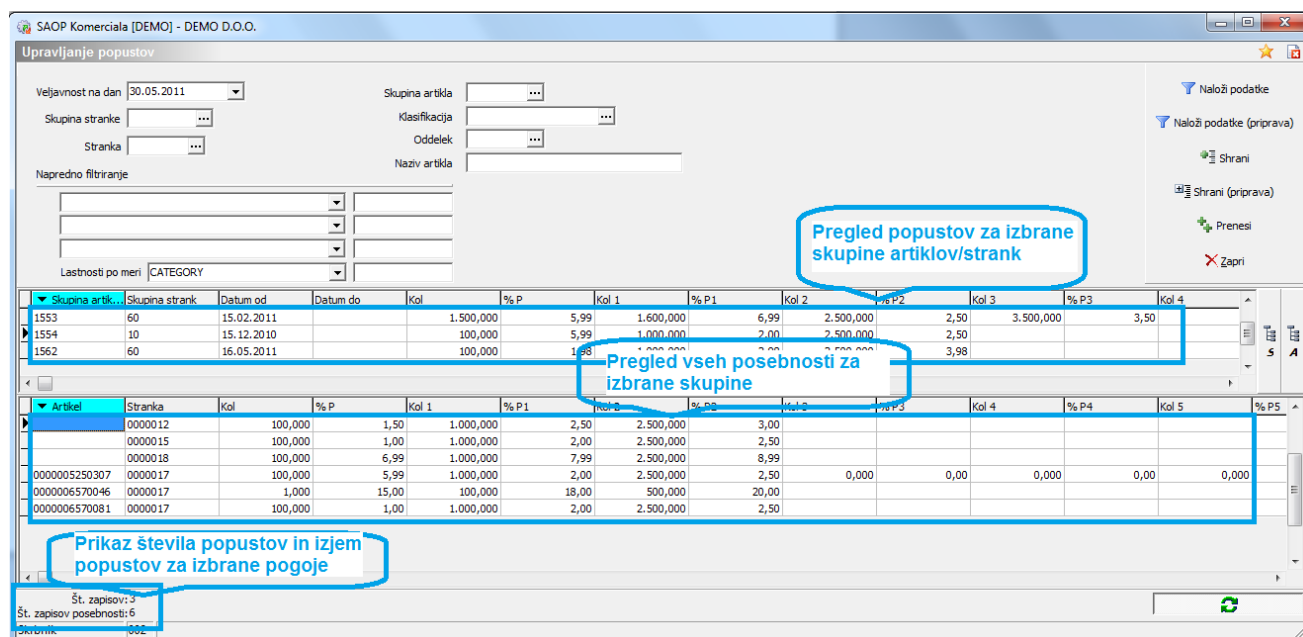
Modul omogoča, da količinske popuste:

- Kopirate in brišete
- Pripravite posredno ali neposredno
- Pripravite in shranite v enem koraku, ali pa jih najprej shranite v delovne tabele in jih s posebno akcijo prenesete v produkcijske tabele

Sicer pa lahko večino ukazov izvedete zelo hitro kar preko »plavajočega« menija, ki je dosegljiv preko desnega klika na miški.

Primer: Pregled izjem na nivoju stranke/artikla

Izjeme popustov pregledujemo in tudi urejamo na osnovnem zaslonu. Izjeme so prikazane v spodnji preglednici.



Upravljanje popustov

Veljavnost na dan: 30.05.2011

Skupina stranke: ...

Stranka: ...

Skupina artikla: ...

Klasifikacija: ...

Oddelek: ...

Naziv artikla: ...

Napredno filtriranje

Lastnosti po meri: CATEGORY

Naloži podatke

Naloži podatke (priprava)

Shrani

Shrani (priprava)

Prenesi

Zapri

Skupina artiklov	Skupina strank	Datum od	Datum do	Kol	% P	Kol 1	% P1	Kol 2	% P2	Kol 3	% P3	Kol 4
1553	60	15.02.2011		1.500,000	5,99	1.600,000	6,99	2.500,000	2,50	3.500,000	3,50	
1554	10	15.12.2010		100,000	5,99	1.000,000	2,00	2.500,000	2,50			
1562	60	16.05.2011		100,000	1,98	1.000,000	2,00	2.500,000	3,98			

Artikel	Stranka	Kol	% P	Kol 1	% P1	Kol 2	% P2	Kol 3	% P3	Kol 4	% P4	Kol 5	% P5
0000012	0000017	100,000	1,50	1.000,000	2,50	2.500,000	3,00						
0000015	0000017	100,000	1,00	1.000,000	2,00	2.500,000	2,50						
0000018	0000017	100,000	6,99	1.000,000	7,99	2.500,000	8,99						
000005250307	0000017	100,000	5,99	1.000,000	2,00	2.500,000	2,50	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	
0000006570046	0000017	1,000	15,00	100,000	18,00	500,000	20,00						
0000006570081	0000017	100,000	1,00	1.000,000	2,00	2.500,000	2,50						

Št. zapisov: 3

Št. zapisov posebnosti: 6

Pregled in urejanje za izbran artikel in/ali stranko lahko upravljamo z gumba, ki se nahajata v preglednici na sredini okna. Z omenjenima gumboma filtriramo prikaz preglednice v spodnjem delu okna.

Krmilna gumba za filtriranje prikaza izjem popustov na nivoju stranke in/ali artikla

▼ Skupina artikl...	Skupina strank	Datum od	Datum do	Kol	% P	Kol 1	% P1	Kol 2	% P2	Sifra	Naziv ar...	Sifra	Naziv stran
1553	60	15.02.2011			1,500,000	5,99	1,600,000	6,99	2,500,000	0000005250307	MB.VSO	0000014	RINRONIRK
1554	10	15.12.2010			100,000	5,99	1,000,000	6,99	2,500,000	0000005250323	TO.VASK	0000015	OZNOVNZC
1562	60	16.05.2011						2,00,000	3,	0000005251203	X14KCLF	0000016	S.AS.AEP
										0000005251209	ASO RTE	0000017	D.P.D.POK

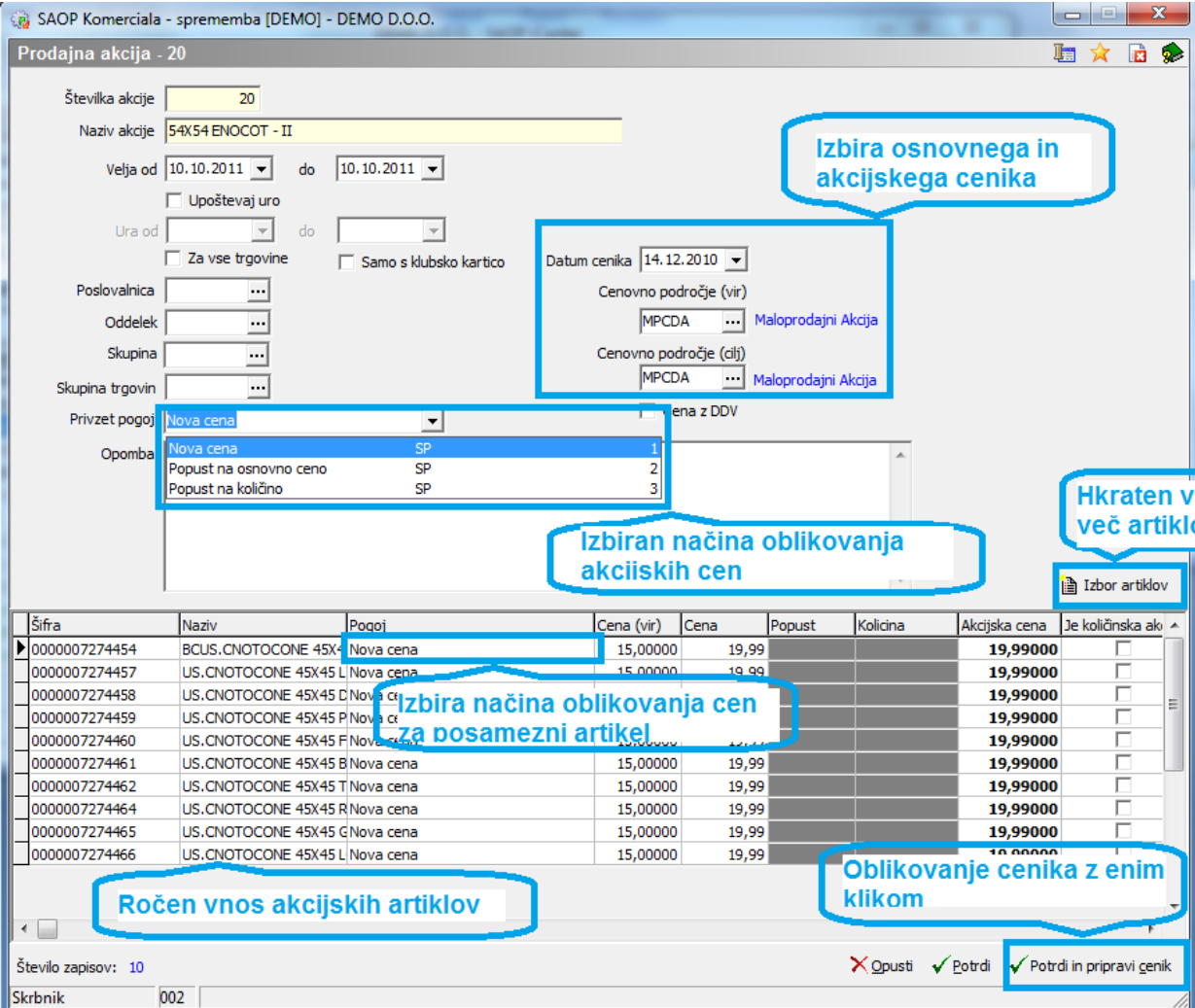
▼ Artikel	Stranka	Kol	% P	Kol 1	% P1	Kol 2	% P2	Kol 3	% P3	Kol 4	% P4	Kol 5	% P5
0000005250307	0000017		100,000	5,99	1,000,000	2,00	2,500,000	2,50	0,000	0,00	0,000	0,00	0,000

Pregled izjem popustov za izbrano stranko in/ali artikel.

Priprava nabavnih in prodajnih akcij

Rešitev vam zagotavlja:

- Akcijski cenik, ki služi iskanju najugodnejše cene
- Preprosto sledenje izvoru cene in pripravljanje **analize uspešnosti posameznih akcij** (povezava z ostalimi trgovinskimi moduli: Dobavitelji in kupci, Trgovina na drobno...).
- priprava novih akcij na osnovi obstoječih



Prodajna akcija - 20

Številka akcije: 20
 Naziv akcije: 54X54 ENOCOT - II
 Velja od: 10.10.2011 do: 10.10.2011
 Datum cenika: 14.12.2010
 Cenovno področje (vir): MPCDA Maloprodajni Akcija
 Cenovno področje (cilj): MPCDA Maloprodajni Akcija

Izbira osnovnega in akcijskega cenika

Privzet pogoj: Nova cena
 Opomba: Nova cena SP 1, Popust na osnovno ceno SP 2, Popust na količino SP 3

Izbran način oblikovanja akcijskih cen

Hkraten vnos več artiklov

Izbira načina oblikovanja cen za posamezni artikel

Šifra	Naziv	Pogoj	Cena (vir)	Cena	Popust	Kolicina	Akcijska cena	Je količinska ak
0000007274454	BCUS.CNOTOCONE 45X4	Nova cena	15,00000	19,99			19,99000	<input type="checkbox"/>
0000007274457	US.CNOTOCONE 45X45 L	Nova cena	15,00000	19,99			19,99000	<input type="checkbox"/>
0000007274458	US.CNOTOCONE 45X45 D	Nova ce	15,00000	19,99			19,99000	<input type="checkbox"/>
0000007274459	US.CNOTOCONE 45X45 P	Nova ce	15,00000	19,99			19,99000	<input type="checkbox"/>
0000007274460	US.CNOTOCONE 45X45 F	Nova ce	15,00000	19,99			19,99000	<input type="checkbox"/>
0000007274461	US.CNOTOCONE 45X45 B	Nova cena	15,00000	19,99			19,99000	<input type="checkbox"/>
0000007274462	US.CNOTOCONE 45X45 T	Nova cena	15,00000	19,99			19,99000	<input type="checkbox"/>
0000007274464	US.CNOTOCONE 45X45 R	Nova cena	15,00000	19,99			19,99000	<input type="checkbox"/>
0000007274465	US.CNOTOCONE 45X45 G	Nova cena	15,00000	19,99			19,99000	<input type="checkbox"/>
0000007274466	US.CNOTOCONE 45X45 L	Nova cena	15,00000	19,99			19,99000	<input type="checkbox"/>

Ročen vnos akcijskih artiklov

Oblikovanje cenika z enim klikom

Številno zapisov: 10
 Skrbnik: 002
 X Opusti ✓ Potrdi ✓ Potrdi in pripravi cenik

Seznam artiklov posamezne akcije lahko pripravite na dva načina:

- Akcijo povežete s pogodbo, da se v akcijo prenesejo artikli, ki so definirani na pogodbi.
- S pomočjo šifranta artiklov, torej z uporabo filtrirnih polj po lastni izbiri, kar pomeni, da si lahko omejite po merski enoti, davku... in tako lažje dostopate.

Pri pripravi akcijskega cenika lahko cene vnašate ročno ali pa se avtomatsko napolnijo iz izbranega cenovnega področja, oziroma pogodbe.

Pri samem oblikovanju cene pa lahko uporabite različne pred nastavljene pogoje:

- Oblikujete novo ceno
- Obstoječi ceni opredelite dodaten popust
- Oblikujete novo količinsko ceno

Privzet pogoj	Popust na količino	<input type="checkbox"/>	C
Opomba	Nova cena	SP	1
	Popust na osnovno ceno	SP	2
	Popust na količino	SP	3

Primer: Oblikovanje prodajne akcije in pregled akcijskega cenika

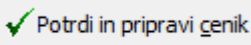
Akcijo prodajno ali nabavno oblikujemo za izbrane artikle preko ročnega ali množičnega vnosa.

Način oblikovanja akcijske cene lahko določimo na nivoju akcije (dokumenta) oziroma za posamezni artikel. V preglednici imamo na novo oblikovane cene prikazane v krepki pisavi.

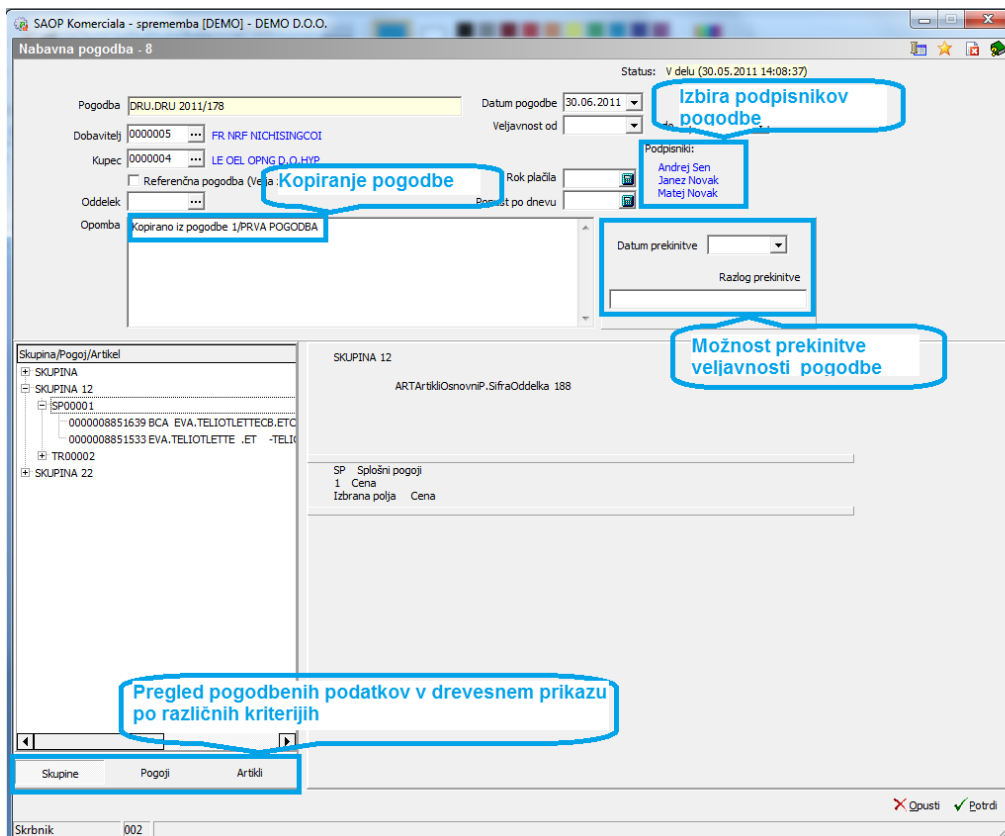
Šifra	Naziv	Pogoj	Cena (vir)	Cena	Popust	Kolicina	Akcиска cena	Je količinska ak
0000007274454	BCUS.CNOTOCONE 45X45	Nova cena	7,90000	6,99000			6,99000	<input type="checkbox"/>
0000007274457	US.CNOTOCONE 45X45	Nova cena	7,90000	6,98000			6,98000	<input type="checkbox"/>
0000007274458	US.CNOTOCONE 45X45	Popust na količino	7,90000	7,90000	10,00	150,000	7,11000	<input type="checkbox"/>
0000007274459	US.CNOTOCONE 45X45	Popust na količino	7,90000	7,90000	10,00	190,000	7,11000	<input type="checkbox"/>
0000007274460	US.CNOTOCONE 45X45	Popust na osnovno ceno	7,90000	7,90000	15,00		6,71500	<input type="checkbox"/>
0000007274461	US.CNOTOCONE 45X45	Popust na osnovno ceno	7,90000	7,90000	15,00		6,71500	<input type="checkbox"/>
0000007274462	US.CNOTOCONE 45X45	Nova cena	7,90000	7,90000			7,90000	<input type="checkbox"/>
0000007274464	US.CNOTOCONE 45X45	Nova cena	7,90000	7,90000			7,90000	<input type="checkbox"/>
0000007274465	US.CNOTOCONE 45X45	Nova cena	7,90000	7,90000			7,90000	<input type="checkbox"/>
0000007274466	US.CNOTOCONE 45X45	Nova cena	7,90000	7,90000			7,90000	<input type="checkbox"/>

Pri oblikovanju akcijskih cen lahko izbiramo poljuben način izračuna

Na novo oblikovana cena je izpisana v krepki pisavi

S klikom na gumb  , se na podlagi vpisanih podatkov oblikuje akcijski cenik, ki je takoj na razpolago ostalim trgovskim modulom. Pri iskanju najugodnejše cene znotraj dotičnega trgovskega modula je akcijski cenik prvi, ki se preveri.

S pomočjo funkcionalnosti »Upravljanje cenikov« znotraj modula Komerciala lahko z nekaj kliki preverimo na novo oblikovan cenik, kot je prikazano na spodnji sliki.



Znotraj pogodbe je omogočeno prosto oblikovanje skupin blaga, kot tudi oblikovanje na podlagi atributov. Pogodbeni pogoji (popusti, rabati, distribucija, ipd.) se definirajo na nivoju skupine blaga. Omogočena pa je tudi priprava izjem oziroma posebnosti na nivoju artikla. Kot skupine blaga ima uporabnik možnost oblikovanja pogodbenih pogojev na različnih nivojih.

Kmalu bo rešitev omogočala še...

Upravljanje dovoljenj

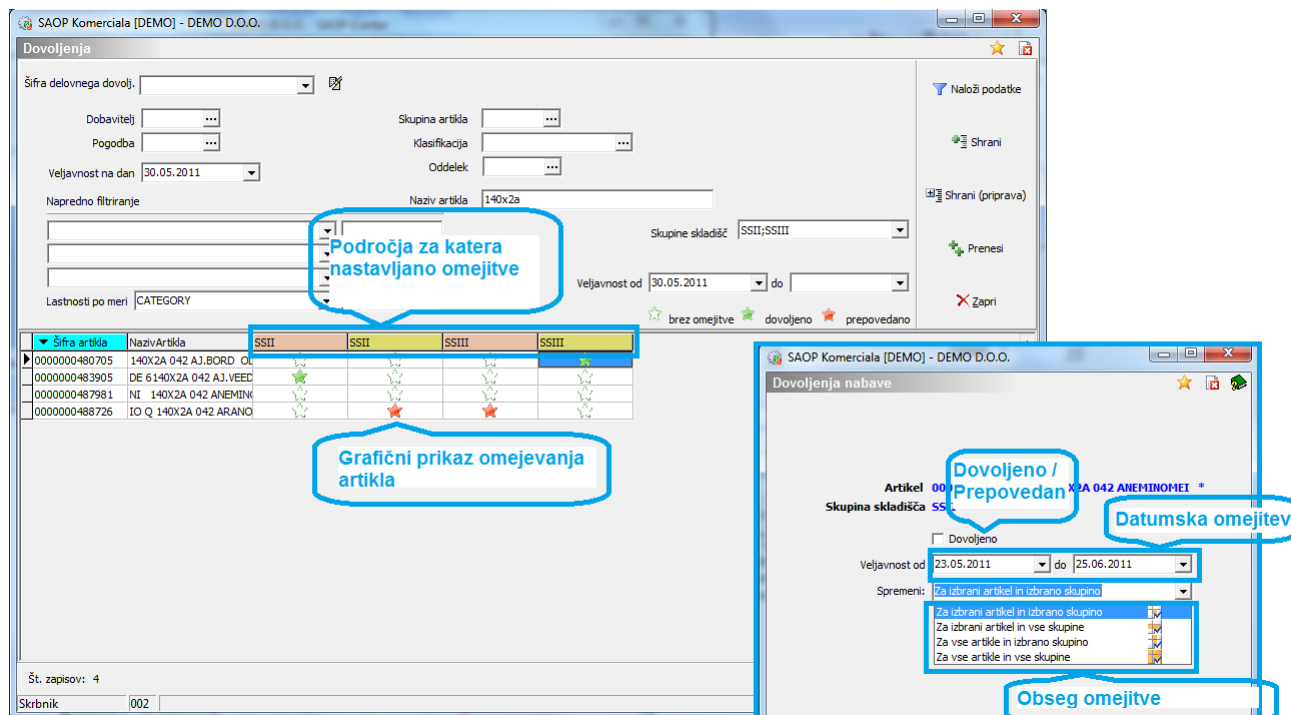
V rešitvi SAOP Komerciala bo podprto tudi omejevanje uporabe artiklov na področju naročanja bodisi prodaje.

Omogočena bosta dva načina dela:

- Posredni – zaradi predvidevanja gospodarnosti akcij lahko vse nastavljene omejitve najprej shranite v delovno tabelo, ki vam služi le za simulacijo. Kasneje s klikom na gumb omogočite, da gredo omejitve takoj v uporabo.
- Neposredni – omejitve gredo takoj v uporabo.

Primer: Omejitev uporabe artikla...

Uporabo določenega artikla bo mogoče omejevati tako na nabavni kot tudi na prodajni strani. Na zaslonu pa bo s pomočjo obarvanih zvezdic lepo razviden tudi status omejitve (prepovedano, dovoljeno, brez omejitve), kar vam omogoča večjo preglednost in hitro ažuriranje.



Področja za katera nastavljano omejitve

Šifra artikla	NazivArtikla	SSII	SSII	SSIII	SSIII
0000000480705	140X2A 042 AJ.BORD OL	★	★	★	★
0000000483905	DE 6140X2A 042 AJ.VEED	★	★	★	★
0000000487981	NI 140X2A 042 ANEMINOM	★	★	★	★
0000000488726	TO Q 140X2A 042 ARANO	★	★	★	★

Grafični prikaz omejevanja artikla

Dovoljeno / Prepovedano

Datumska omejitev

Obseg omejitve

Vpeljan bo odprt pristop, kar pomeni, da lahko prosto razpolagate z artikli, ki nimajo definirane omejitve znotraj izbrane skupine skladišč in/ali skupine trgovin.

Omejitve boste lahko definirali za določeno časovno obdobje, kot tudi za določene entitete (skupina skladišč, skupina trgovin).

Rešitev bo zasnovana tako, da bo lahko operater dinamično oblikoval tako seznam artiklov, kot tudi seznam skupin skladišč, oziroma skupin trgovin, katerim bo dodeljeval omejitve v določenem obdobju.

Omejitve boste lahko nastavljali z dvoklikom miške na vrstico oziroma s pomočjo čarovnika.

Dodatne informacije in brezplačna predstavitev

Za dodatne informacije in brezplačno predstavitev pokličite 080 13 20 ali nam pišite na info@saop.si.